VERSLO PLANAS

REKOMENDUOJAMA STRUKTŪRA (ILTE)

ilte Investicijos Lietuvos ekonomikai

ĮMONĖS PRISTATYMAS

Pateikite bendrą informaciją apie įmonę – jos pavadinimą, registracijos kodą, įkūrimo datą, adresą, veiklos kodą (EVRK2), trumpą esamos ir (ar) planuojamos veiklos aprašymą.

! Šioje dalyje pateikta informacija turi sutapti su viešųjų registrų duomenimis. Jei yra neatitikimų, juos reikia ištaisyti iki paskolos paraiškos pateikimo.

AKCININKAI IR VADOVŲ KOMANDA

Išvardinkite visus įmonės akcininkus ir samdomus vadovus (kertinius įmonės žmones), nurodykite jų patirtį ankstesnėse veiklose bei jų tarpusavio sąsajas. Jei verslo sėkmė priklauso nuo konkrečių asmenų kompetencijų ar ryšių, būtina įvertinti jų pakeičiamumą.

! Prie verslo plano rekomenduojama pridėti akcininkų ir vadovų CV.

SĄSAJOS TARP SUSIJUSIŲ ĮMONIŲ

(Ši dalis pildoma, jei akcininkai turi kitų įmonių akcijų.)
Nurodykite visas susijusias ir partnerines įmones iki galutinių naudos gavėjų, trumpai aprašykite jų veiklas bei esamus ar planuojamus tarpusavio prekybinius ryšius ir jų apimtis.

! Jei yra keli akcininkai, turintys akcijų kitose įmonėse, būtina pateikti grafiškai pavaizduotą akcininkų struktūrą, kad būtų aiškiai matomos įmonių sąsajos.

VEIKLOS VYKDYMO VIETA

Aprašykite, kur ir kokiose patalpose ar vietose vykdoma (ar bus vykdoma) įmonės veikla: patalpų dydis, vieta, būklė, ar reikės papildomų investicijų pritaikymui, ar plotas tinkamas veiklos specifikai. Paaiškinkite, kodėl pasirinktos būtent šios patalpos, kam jos priklauso. Jei jos nepriklauso paskolos gavėjui, nurodykite, ar nėra tarpusavio sąsajų su savininku. Jei patalpos nuomojamos, pageidautina, kad nuomos terminas nebūtų trumpesnis nei prašomos paskolos laikotarpis, o kaina atitiktų rinkos lygį.

! Pridėkite preliminarią ar galutinę nuomos sutartį bei patalpų nuotraukas.

PRODUKTAI IR (AR) PASLAUGOS

Detaliai aprašykite veiklos verslo modelį. Jei gaminama produkcija, aprašykite nuo žaliavos įsigijimo, kainodaros iki galutinio produkto pateikimo vartotojui.

Nurodykite, kokią pridėtinę vertę kurs įmonė, kuo jos produktas ar paslauga išsiskirs rinkoje ir kodėl vartotojas turėtų rinktis būtent jus. Pateikite planuojamą prekės ar paslaugos kainą.

! Jei veiklai reikalingi specialūs leidimai, licencijos ir pan., jie turi būti pridėti prie verslo plano arba aiškiai nurodyta, kaip įmonė planuoja juos gauti.

KONKURENCINĖ APLINKA IR RINKA

Įvardykite pagrindinius konkurentus – ypač artimiausius (lokalius). Aprašykite jų veiklos apimtis, stiprybes, silpnybes, specifiką bei kuo jūsų įmonė bus pranašesnė. Įvertinkite esamą rinkos dydį, jos pokyčių tendencijas artimiausioje ateityje ir numatykite, kokią dalį rinkos planuojate užimti.

! Svarbu: nereikia analizuoti visos rinkos ir visų konkurentų, nebent įmonė planuoja veikti pasaulinėje rinkoje. Orientuokitės į vietinę rinką.

Investicijos Lietuvos ekonomikai

PIRKĖJAI IR TIEKĖJAI

Išvardykite pagrindinius pirkėjus ir tiekėjus (ar jų grupes), nurodykite esamas ar planuojamas atsiskaitymo sąlygas, pirkimo / tiekimo apimtis, priklausomybę nuo atskirų partnerių, jų pakeičiamumą bei reputaciją.

! Jei turite tiekimo ar pirkimo sutartis, pridėkite jas prie verslo plano.

FINANSUOJAMAS PROJEKTAS

Aiškiai pagrįskite finansavimo poreikį ir apimtis bei nurodykite, kam bus panaudotos paskolos lėšos.

- **Apyvartinė paskola:** jos dydį reikia pagrįsti balanso duomenimis ir (ar) esamais ar planuojamais užsakymais / sutartimis. Galima remtis veiklos sezoniškumu ar specifika.
- **Investicinė paskola:** būtina konkrečiai nurodyti, ką ir iš ko planuojama pirkti už paskolos ir nuosavas lėšas, pateikti finansavimo etapus (kada naudojamos nuosavos ir kada skolintos lėšos).

! Svarbu įrodyti, kad investicijos atitinka rinkos kainas – pridėkite turto vertinimus, sąmatas, komercinius pasiūlymus, nuomos sutartis ir kt.

NUOSAVOS LĖŠOS, JŲ PAGRINDIMAS

Pagrįskite nuosavas lėšas. Standartiškai minimali nuosavų lėšų dalis projekte – 20 proc. (apyvartinės paskolos atveju vertinamas įmonės nuosavybės rodiklis po paskolos suteikimo).

Prie verslo plano reikia pateikti informaciją ir dokumentus, patvirtinančius nuosavų lėšų kilmę bei investavimo laikotarpius. Pažymėkite, ar lėšos yra įmonės, ar trečiųjų asmenų.

! Privaloma ne tik parodyti nuosavų lėšų turėjimą, bet ir pagrįsti jų kilmę pateikiant 2-3 metų pajamų mokesčio deklaracijas ir / ar išplėstinį banko sąskaitos išrašą, ir / ar turto pirkimo-pardavimo sutartis, ir / ar paskolos sutartis (kokios sąsajos su skolintoju ir pan.).

Pastaba: 20 proc. nuosavų lėšų dalis – minimali, tačiau esant didesnei rizikai gali būti reikalaujama didesnės dalies.

PROGNOZĖS IR JŲ PAGRĮSTUMAS

Visi detalūs skaičiavimai turi būti pateikti atskirame priede – „Paskolos gavėjo veiklos finansinių duomenų detalizacijos forma“, kurią rasite paskolos skiltyje „Teikiami dokumentai“.

Formoje reikia nurodyti prognozuojamas apyvartas, jų prielaidas, esamus finansinius duomenis (balanso straipsnius, paskolas, jų grąžinimo terminus). Jei ILTE forma nepatogi, prognozes galima pateikti laisva forma, tačiau jos turi būti pagrįstos realiomis prielaidomis (pvz., palyginimu su konkurentais panašioje rinkoje). Prognozuojamas pinigų srautas turi būti pakankamas tiek esamiems, tiek naujiems įsipareigojimams padengti.

! Prognozių pagrindimui pridėkite preliminarias sutartis ar kontraktus, pagrindimą, kad produktų / paslaugų kainos atitinka rinką, įrodymus, kad turimi ar planuojami pajėgumai leis pasiekti numatytas apimtis ir, kad užimtumas yra realus.

Jeigu turite klausimų ar norėtumėte pasikonsultuoti dėl finansavimo galimybių – kviečiame susisiekti su ILTE komanda:

konsultacijos@ilte.lt
www.ilte.lt/kontaktai