KAIP GAUTI ILTE FINANSAVIMĄ?

JEIGU FINANSAVIMĄ TEIKIA ILTE

1 PIRMAS ŽINGSNIS – TEISINGAS PARAIŠKOS IR REIKALAUJAMŲ DOKUMENTŲ PILDYMAS



- Kreipiantis į ILTE dėl finansavimo, pirmiausia klientas turi užpildyti paraišką ir kitus reikalaujamus dokumentus bei pateikti juos paraiškų sistemoje.
- Atkreipkite dėmesį – jeigu neužpildomi visi privalomi laukai ir nepridėti privalomi priedai, paraiškų sistema neleidžia pateikti paraiškos.
- Pateikus paraišką, sistemoje atliekamas pirminis vertinimas, kurio metu tikrinama, ar įmonė nepatiria bankroto, yra registruota registrų centre bei yra patikima mokesčių mokėtoja.
- Pirminio vertinimo metu tikrinami paraiškos atitikimo kriterijai, kurie gali skirtis atsižvelgiant į finansinio produkto sąlygas.
- Jeigu klientas neatitinka bazinių kriterijų, paraiška atmetama ir sugeneruojamas automatinis pranešimas.
- Jeigu sistemoje pateikta kliento paraiška atitinka pirminius kriterijus, kitas etapas – paraiškos vertinimo etapas, kurį atlieka ILTE vertintojai.

2 ANTRAS ŽINGSNIS – VERTINIMAS



- Patikros metu vertinama, ar klientas pateikė visus reikalaujamus dokumentus, įvertinamas jų turinys.
- Esant poreikiui, kliento prašome patikslinti paraišką ir pateiktus dokumentus ar pateikti papildomus dokumentus, kurie reikalingi įvertinti paraišką. Dokumentų tikslinimui suteikiamas ne trumpesnis nei 5 darbo dienų terminas.
- ILTE atlieka AML/KYC bei kliento kreditingumo vertinimą, kurio metu tikrinama kliento pažinimo anketa ir joje pateikti duomenys, vertinama, ar klientas nėra susijęs su pinigų plovimo ar teroristų finansavimu, taip ar klientas nėra sankcionuotas bei atitinka kitus reikalavimus.
- Kredito rizikos vertinimo metu tikrinamas kliento ir projekto atitikimas visiems finansinio produkto aprašo reikalavimams, atliekama detali projekto finansinė analizė, vertinamas paskolos poreikis. Taip pat vertinamos kliento galimybės grąžinti prisiimtus finansinius įsipareigojimus.
- Paraiška įvertinama per 30 darbo dienų nuo jos pateikimo su visais reikalingais dokumentais, išskyrus tuos atvejus, kai konkretaus finansinio produkto taisyklėse numatyta kitaip.

3 TREČIAS ŽINGSNIS – SPRENDIMAS DĖL FINANSAVIMO SUTEIKIMO



- Galutinį sprendimą dėl finansavimo suteikimo priima ILTE Kredito komitetas ir (ar) valdybos įgalioti asmenys.
- ILTE veikiantys Kredito komitetai vertina klientų projektus ir galimybes suteikti finansavimą, pakeisti jo suteikimo sąlygas, suteikti garantijas, taip pat priima sprendimus dėl sutarčių nutraukimo ir pertvarkymo.
- Paskola nesuteikiama tuo atveju, jei klientas neatitinka vertinimo kriterijų - pateiktas projektas nėra finansiškai pagrįstas ir tvarus, klientas susijęs su pinigų plovimu ar teroristų finansavimu, pateikė ne visus prašomus dokumentus ar nepatikslino duomenų ir kt.
- Priėmus teigiamą sprendimą suteikti finansavimą, klientas informuojamas apie galimybę sudaryti sutartį.
- Sprendime dėl paskolos suteikimo gali būti nustatytos sąlygas, kurios turi būti įvykdytos iki sutarties sudarymo ar numatyta pareiga pateikti dokumentus. Įvykdžius šias sąlygas, ILTE per 10 darbo dienų išsiunčia sutartį klientui.

4 KETVIRTAS ŽINGSNIS – SUTARTIES DĖL FINANSAVIMO PASIRAŠYMAS

- Paskolos sutartis pasirašoma elektroninėje paraiškų teikimo sistemoje, atsikrais atvejais – naudojantis oficialiomis elektroninių dokumentų pasirašymo sistemomis.
- Paskolos sutartis turi būti pasirašyta per 10 darbo dienų nuo dienos, kai klientas gauna sutartį. Pasirašius sutartį ir sumokėjus sutarties sudarymo mokestį (jei taikomas), ją per 5 darbo dienas pasirašo ir ILTE.
- Esant poreikiui, ILTE turi teisę kreiptis į atsakingas institucijas (pavyzdžiui, FNTT, STT) ir atlikti papildomą kliento patikrinimą prieš priimant sprendimą suteikti paskolą bei dalykinių santykių eigoje.
- Po sprendimo suteikti finansavimą, klientas informuojamas dėl sąlygų, kurias turi įvykdyti iki sutarties pasirašymo. Šios sąlygos priklauso nuo kliento situacijos ir projekto rizikingumo.
- Pavyzdžiui, kliento prašoma padidinti įstatinį kapitalą ar pateikti rangos sutartis.
- Siekiant užkirsti kelią korupcijai, klaidoms ir užtikrinti tinkamai pasirašytą sutartį, sutarties patikrinimas vyksta užtikrinant „keturių akių principą“.
- Pasirašius sutartį, klientas turi sumokėti jos sudarymo mokestį, kurio dydis apibrėžiamas kiekvieno finansinio produkto apraše. Nesumokėjus mokesčio, paskolos lėšos neišmokamos.
- Po sutarties pasirašymo, duomenys apie klientą suvedami į sistemas tolesniam sandorio mokėjimų grąžinimų ir sąlygų vykdymo administravimui, vyksta lėšų išmokėjimo procesas.

5 PENKTAS ŽINGSNIS – LĖŠŲ IŠMOKĖJIMAS

- Sudarius finansavimo sutartį, klientas turi pateikti mokėjimo prašymą – dokumentų rinkinį, reikalingą paskolai arba jos daliai išmokėti.
- Mokėjimo prašymą sudaro kliento pasirašytas prašymas, kuriame kuriame nurodyta prašoma išmokėti suma, gavėjas ir paskirtis bei sutartys su tiekėjais, sąskaitos faktūros ar kiti dokumentai, pagrindžiantys mokėjimo paskirtį.
- Gavus prašymą patikrinama, ar klientas neturi pradelstų įsiskolinimų ir laikosi visų sutartyje numatytų sąlygų, ar investuota nustatyta nuosavų lėšų dalis, ar mokėjimo prašymo dokumentai pateikti teisingai.
- Jei atlikus visas patikras neatitikimų nerandama, atliekama paskolos lėšų išmokėjimo procedūra.
- Jei nustatomi neatitikimai, mokėjimo prašymas grąžinamas klientui tikslinti – nurodomi konkretūs duomenys ar dokumentai, kuriuos reikia pataisyti arba papildyti.

6 ŠEŠTAS ŽINGSNIS – ĮMOKOS IR ĮSIPAREIGOJIMAI

- Nuo pirmosios paskolos lėšų išmokėjimo dienos, pradedamos skaičiuoti paskolos sutartyje nurodytos palūkanos, kurias klientas įsipareigoja mokėti.
- Sutarties administravimo metu, klientui primenama apie poreikį pateikti numatytus dokumentus iki termino, apibrėžto sutartimi.
- Pavyzdžiui: per 60 dienų nuo paskolos lėšų išmokėjimo įkeisti nurodytą turtą, iki 2026-01-01 pateikti statybos užbaigimo dokumentą, nustatytu periodiškumu pateikti finansines ataskaitas.
- Klientui sumokėjus paskutinę įmoką, sutarties sąlygos laikomos įgyvendintomis.

! VIENAS SVARBIAUSIŲ DOKUMENTŲ – VERSLO PLANAS. KĄ SVARBU APIE JĮ ŽINOTI?

- Verslo planas – vienas svarbiausių dokumentų, kurį klientas pateikia kartu su paraiška siekiant gauti ILTE finansavimą.
- Verslo planas turi būti konkretus ir aiškus. Svarbiausia išlieka kokybė, ne kiekybė.
- Svarbiausias aspektas – finansuojamas projektas turi būti atsiperkantis ir ekonomiškai naudingas, o planuojamas uždirbti pelnas – pakankamas padengti esamas ir naujas paskolas.
- Turtas turi būti perkamas už rinkos kainą. Jei permokama, klientas turi prisidėti didesne nuosavų lėšų dalimi. 20 proc. – minimali lėšų dalis, kuri gali būti padidinta, atsižvelgiant i projekto ar kliento rizikingumą.
- Verslo plane svarbu atskleisti kuriamą pridėtinę vertę ir priežastis, kodėl potencialūs klientai turėtų rinktis jūsų įmonės prekę ar paslaugą
- Dažniausiai pirminė projekto sąmata išbrangsta, todėl rekomenduojama suplanuoti rezervinius kaštus, iš kurių bus finansuojamas projekto pabrangimas, veiklos pradžia (apyvartinės lėšos), mokesčiai, darbuotojų atlyginimas.